

## Überblick

Als Vertriebspartner von EuraTel profitieren Sie vom Erfolg des wachsenden Marktes der Servicetelefonie in Deutschland. Ob eine einzelne Servicerufnummer oder ein komplexes Projekt zur Umsetzung von individuellen Kundenanforderungen: Ein aufeinander abgestimmtes Produktportfolio, schnelle Bearbeitungswege und günstige Konditionen sorgen dafür, daß bei unseren Kunden keine Wünsche offen bleiben. Erweitern Sie Ihr Serviceangebot um die telefonischen Mehrwertdienste von EuraTel und erleben Sie, wie unsere Leistungen gemeinsam mehr wert werden!



## Über EuraTel

EuraTel ist ein dynamisches und wachstumsstarkes Telekommunikationsunternehmen, das innovative Mehrwertdienste rund um Servicerufnummern entwickelt und vermarktet. EuraTel wurde im März 2000 gegründet und hat seinen Firmensitz in Leipzig. Als Partner namhafter Netzbetreiber und Telekommunikationsdienstleister hat sich EuraTel als Spezialist für Servicerufnummern und Telekommunikationsdienste mit hohem Servicecharakter am Markt positioniert.

Darüber hinaus betreibt EuraTel eine „State-of-the-Art“ Mass Calling Plattform mit ca. 3.000 Leitungen (2.000 Sprachdienste, 1.000 Faxdienste), über die sowohl Standardanwendungen wie Faxabruf oder Faxempfang, aber auch individuelle Kundenlösungen wie Audiotex-Qualifizierung oder Gewinnspiele abgewickelt werden.

## Produktportfolio

- ▶ **0800-FreeCall-Rufnummern:** Das offene Ohr für den Kunden
- ▶ **0180-SharedCost-Rufnummern:** geteilte Kosten, gemeinsamer Nutzen
- ▶ **0190-PremiumRate-Rufnummern** für telefonische Mehrwertdienste
- ▶ **Faxabruf** für 0800/0180/0190-Service-rufnummern
- ▶ **Faxversand** von Newslettern, Pressemitteilungen etc.
- ▶ **Faxempfang** per E-Mail über eine Servicerufnummer
- ▶ **Call&Pay - Internet-Payment** zur Bezahlung von Internetinhalten über die Telefonrechnung
- ▶ **Audiotex-Lösungen** als flexibles und effizientes Dialogmarketing-Medium
- ▶ **11832** die schnelle und individuelle Telefonauskunft
- ▶ Herstellung von **Calling Cards** für den Einsatz in Marketing und Vertrieb



Fordern Sie noch heute Ihre persönlichen Vertriebspartner-Unterlagen an und werden Sie Vertriebspartner von EuraTel! Erweitern Sie Ihr Serviceangebot um attraktive Produkte und Dienstleistungen aus dem wachsenden und umsatzstarken Markt der telefonischen Mehrwertdienste! Gern stehen wir Ihnen im Rahmen eines persönlichen Termins für Rückfragen und weitere Auskünfte zur Verfügung.

## Kernkompetenzen

- ▶ EuraTel ist Spezialist für Servicenummern und telefonische Mehrwertdienste. Im Gegensatz zu anderen Anbietern hat EuraTel das Geschäft und damit die gesamte Kompetenz auf Servicenummern ausgerichtet.
- ▶ Der Kunde ist nicht auf das Leistungsspektrum eines einzelnen Netzbetreibers beschränkt. Da jeder Netzbetreiber spezifische Stärken und Schwächen hat, kann EuraTel nach den Anforderungen des Kunden das beste Angebot herausfiltern. Der Kunde erhält dabei eine einheitliche Leistung mit standardisierten Konditionen.
- ▶ Durch die Verteilung des Volumens auf mehrere Netzbetreiber verteilt sich auch das Risiko, das durch den Ausfall eines Partners entstehen würde, da sich die Telekommunikationsbranche stetig in Bewegung befindet.
- ▶ Neben günstigen Konditionen bietet EuraTel das gesamte Spektrum der Möglichkeiten von Servicerufnummern im Intelligenzen Netz. So sind alle Routingoptionen von einer zeitabhängigen Zielansteuerung, herkunftsabhängiges Routing, Überlaufrouting, etc. möglich. Zusätzlich bietet EuraTel tagesaktuelle Statistiken, die über das Internet abgefragt werden können.
- ▶ Über die reine Servicenummer hinaus bietet EuraTel zahlreiche Zusatzdienste aus einer Hand (Faxabruf, Faxempfang, Audiotex und vieles mehr).

- ▶ Durch eine schlanke Vertriebsstruktur gewährleistet EuraTel eine schnelle und unbürokratische Durchführung von Aufträgen, meist kann eine Servicenummer innerhalb eines Werktages geschaltet werden (3 Tage bei Erstaktivierung durch die RegTP).

## Leistungen für den Vertriebspartner

- ▶ Bereitstellung eines attraktiven Produktspektrums, das sich an den Marktanforderungen orientiert und ständig weiterentwickelt wird
- ▶ Schnelle Bearbeitung aller vom Vertriebspartner eingereichten Aufträge für optimale Kundenzufriedenheit
- ▶ Zahlung einer attraktiven Abschluss- und Umsatzprovision sowohl auf Standardprodukte als auch individuelle Projekte
- ▶ Bereitstellung von Werbematerial wie Produktunterlagen, Verkaufsförderungsunterlagen, Preislisten und Vertragsunterlagen
- ▶ Aktive Vertriebsunterstützung: neben telefonischer Beratung können auf Anfrage Vertriebsmitarbeiter von EuraTel zu Kundengesprächen hinzugezogen werden
- ▶ Übertragung von Nutzungsrechten an der Marke „EuraTel“ und den Produktbezeichnungen von EuraTel
- ▶ Schulungen der Vertriebsmitarbeiter des Vertriebspartners über sämtliche von EuraTel angebotenen Produkte und Dienstleistungen
- ▶ Individuelle Unterstützung bei Werbemaßnahmen wie Mailings, Pressearbeit, etc.



*Für weitere Informationen oder die Vereinbarung eines Gesprächstermins sprechen Sie uns bitte an.*

**| EuraTel GmbH | Telekommunikation in Intelligenzen Netzen | Georgiring 1-3 | 04103 Leipzig |**  
**| Tel: 0341 – 128 73 00 | Fax: 0800 – 128 55 55 | 24h-Hotline: 0180 – 562 62 75 | <http://www.euratel.de> | [info@euratel.de](mailto:info@euratel.de) |**